

Dirk
KREUTER

UMSATZ

EXTREM

Das ultimative
Verkaufstraining!

UMSATZ NACHHALTIG MAXIMIEREN

In diesem Seminar zeigt Dir Dirk seine 1000-fach erfolgserprobten Methoden und Strategien zum Thema Umsatzsteigerung.

Ein Muss für alle Unternehmer, Selbstständige, Führungskräfte und Verkäufer.

Aktuelle Termine:



WER IST DIRK KREUTER?

Dirk Kreuter ist einer der einflussreichsten Vordenker zu den Themen Vertrieb, Verkauf und Akquise, sowohl online wie offline. Er hält seit 1990 begeisterte Vorträge und ist Autor von über 50 Büchern und Hörbüchern. Darüber hinaus wurden seit 2016 mehr als 73.000 Onlinekurse und jährlich über 40.000 Tickets alleine für das Format „Vertriebsoffensive“ verkauft. 2018 stellte er außerdem den Rekord für „The largest sales lesson“ der Welt auf. Er führt ein eigenes Unternehmen mit derzeit 65 Mitarbeitern und ist mit über 30 Jahren Erfahrung im Vertrieb DER Experte für Neukundengewinnung. Sein Ziel: Bis 2025 den Vertrieb von 2 Millionen mittelständischen Unternehmen zu digitalisieren.

FÜR WEN IST DIESES SEMINAR GEDACHT? „



Hier
Deine Termine

Für alle, die mit ihren bisherigen Methoden an ihre (Umsatz-) Grenzen stoßen und endlich mehr Umsatz, Gewinn, Zeit und Potenziale schöpfen wollen. Egal ob Du Unternehmer, Selbständiger, Führungskraft oder Verkäufer bist: Jeder verlässt meine Seminare mit einer Vielzahl konkreter Handlungsempfehlungen. In diesem Seminar lernst Du unter anderem, wie Du mit den richtigen Formulierungen und Fragen die Ein- und Vorwände Deiner Kunden souverän außer Kraft setzen kannst.

Einer der echten Game Changer ist z.B. die Geistige Brandstiftung®. Noch nie gehört? Dann wird's aber Zeit.

Denke daran: Erfolgreiche Menschen treffen schnelle Entscheidungen. Also, wo sehen wir uns?

VOR WELCHEN DIESER HERAUSFORDERUNGEN STEHST DU GERADE?

„Meine Bedarfsanalyse braucht mehr Methode.“

„Ich brauche einen effektiveren Fahrplan für die Neukundenakquise.“

„Das Interesse ist da, Deals stehen aus: Wie steigere ich meine Abschlussquoten?“

„Mir fehlt ein guter Leitfaden zum Entkräften von Ein- und Vorwänden.“

„Ich möchte wieder alleiniger Lieferant für meine Bestandskunden werden.“

„Meine Konkurrenz ist qualitativ schlechter, verkauft aber mehr. Was kann ich tun?“

„Mein Produkt/ Meine Dienstleistung ist genial. Wie kommuniziere ich das potenziellen Kunden noch besser?“

„Meine Kundenrückgewinnung soll noch erfolgreicher werden.“

„Nicht jeder Menschentyp liegt mir. Wie schaffe ich es dennoch jeden zu überzeugen?“

WELCHE SEMINARTHEMEN

ERWARTEN DICH?

Dirk wird Dir eine Vielfalt an kreativen und ungewöhnlichen Erfolgsrezepten aus der Praxis vermitteln. Bei so manchem ist nach Seminarende das Workbook komplett vollgeschrieben – und das soll was heißen. Das gewonnene Wissen aus diesem Seminar ist eigentlich nicht mit Geld zu bezahlen. Wer schon dabei war weiß, was damit gemeint ist.

Dirk ist unfassbar stolz auf die enormen Erfolge, die seine Teilnehmer nach dem Seminar erreichen. Und die begeisterten Feedbacks reißen nicht ab. Aber überzeuge Dich gern selbst davon.



Geistige Brandstiftung®
- Drei Varianten



Gesprächsführung:
Vor- und
Einwandbehandlung



Abschlussstechniken:
Den Sack zu machen



Deine besten Argumente:
Warum soll Dein Kunde kaufen?



Erfolgreiche Formulierungen
für Deine Telefonakquise



Zielgerichtete Fragetechniken
für die Potenzial- bzw.
Bedarfsermittlung

WAS SOLLTEST DU NOCH WISSEN?

- ✓ Am Ende des Seminars kannst Du Dir Dein eigenes, erfolgreiches Telefonskript schreiben.
- ✓ Lerne Entscheider zu ermitteln: Mit wem machst Du Geschäfte, Hans oder Hänschen?
- ✓ Dominante Menschen schüchtern Dich im Verkaufsgespräch ein?
Nach diesem Seminar nicht mehr.
- ✓ Die Vorbereitung auf einen Erstkontakt und Deine Kundenbesuche bekommen Methode. Wer sich nicht vorbereitet, blamiert sich.
- ✓ Deine neuen Gesprächseinstiege werden potenzielle Kunden neugierig machen.
- ✓ Du trainierst Deine Schlagfertigkeit und traust Dich, auch mal etwas provokanter zu sein.
- ✓ Wenn nichts mehr geht: Lerne, wie die Geistige Brandstiftung® in ihren drei Varianten unfassbare Überzeugungskraft hat:
 - ✓ Rhetorisch: Die 4-Schritte Formulierung
 - ✓ Die Checkliste: „10 Punkte, auf die Sie achten sollten“
 - ✓ Mit Unterschrift: Die härteste Variante
- ✓ Die wichtigsten Fragearten für Verkäufer werden Dir in Fleisch und Blut übergehen.
- ✓ Deine neuen Abschlussfähigkeiten sichern Dir ab jetzt Deine Folgegeschäfte.
- ✓ Du erkennst die Wichtigkeit des After-Sales-Service: Kundenbindung par Excellence. Nach dem Kauf ist vor dem Kauf.

„Life is a sales talk“ – sagen die Amerikaner. Das Leben ist ein Verkaufsgespräch, egal ob Du Single bist und einen Partner oder Partnerin suchst. Ob Du ein Start-up gegründet hast, auf der Suche bist nach Investoren, Top-Mitarbeitern oder neuen Kunden – wir verkaufen immer! Als Führungskraft verkaufst Du Deine Ziele und Visionen an Deine Mitarbeiter, die diese umsetzen sollen.

Dirk versteht es wie kein anderer mit klarer Rhetorik, anschaulichen Beispielen und Metaphern selbst komplexe Techniken verständlich und nachvollziehbar zu vermitteln.

Seine Seminarteilnehmer lernen auf unterhaltsame Weise, wie 1000-fach praxiserprobte Methoden jeden Umsatz massiv und nachhaltig steigern können – egal in welcher Branche.

Verkaufen ist nichts anderes als zielgerichtete Kommunikation. Und das lernst Du in diesen drei Tagen wie garantiert nirgendwo anders.

Wer sich in der Kundenkommunikation und vor allem in der Umsatzsteigerung überdurchschnittlich weiterentwickeln möchte, kommt an diesem Seminar nicht vorbei.



Dirk
KREUTER

DEIN ERFOLGSJAHR MIT DEN EXPERTEN AN DEINER SEITE!

Dirk Kreuter und sein Experten-Team begleiten Dich 12 Monate lang wöchentlich live via Zoom bei allen Fragen und Herausforderungen zu Deinem Business.

Wenn Du Unterstützung bei folgenden Themen suchst, ist das Mentoring Programm ein echter Game Changer:

- Verkauf
- (System-) Vertrieb
- Akquisemethoden
- Skalierung deines Geschäftsmodells
- Umsatzsteigerung
- (Money-) Mindset
- Motivation
- Recruiting - besonders im Vertrieb
- Führung - besonders im Vertrieb
- Überzeugungskraft
- Existenzgründung
- Angebotsmanagement
- Online Marketing
- Affiliate Marketing
- Social Media Marketing
- Content Creation
- Content Management
- Video & Podcast Production
- Copywriting

WIE INTERESSANT KLINGT DAS MENTORING PROGRAMM FÜR DICH?



Detailinformationen erfährst Du unter: www.bestseller-verlag.com/mentoring oder bei Deinem Sales Coach.

Möchtest Du erst nächste oder schon diese Woche starten?

Das sagen unsere Teilnehmer



SASCHA KLEIN
KLEIN-KLANGDESIGN
- VERANSTALTUNGSTECHNIK, TONSTUDIO- UND MEDIENBRANCHE

Das Mentoring Programm ist für mich ein weiteres Puzzle-teil auf meiner Abenteuerreise. Ich will als Mensch und Selbstständiger zum Unternehmer wachsen, dazu braucht es ein Umfeld mit dem richtigen Nährboden, Klarheit und Weitsicht. Mit Dirk und seinem Team habe ich die Nr. 1 an meiner Seite und damit ein Umfeld, in dem ich frei und groß denken kann. In dem man Fragen stellen kann und mit Rat und Empfehlungen seine Ziele schneller und fokussierter erreicht. Ich darf von Menschen lernen, die schon viel weiter sind und gleichzeitig gibt es Themen, zu denen man sich in der Gruppe einbringen kann. Es ist eine pure Energietankstelle mit unfassbaren Möglichkeiten. Wenn Du bereit bist, den Blinker links zu setzen und durchzustarten, dann ist das Mentoring Programm genau das richtige Fahrzeug für Dich.



MARTIN REISS
REISS HAUSTECHNIK GMBH - HAUSTECHNIK

Das Umfeld, der Draht zu Dirk und den Referenten war mein Game Changer! Mein Mindset war vorher schon gut, durch das Mentoring ist mein Mindset allerdings explodiert. Nur durch einige kleine Hebel, andere Blickwinkel und Denkweisen, habe ich bei gleicher Mitarbeiterzahl den Netto Umsatz um 400K gesteigert. Die Abschlussquote ist bei 90%. Und das zu den Preisen, die ich diktiere.



TIM STOLL
FÜHRUNGSKRAFT AUTOMOTIVE - AUTOMOBILINDUSTRIE

Ich wurde bei großen Entscheidungen richtungsweisend unterstützt. Des Weiteren konnte ich weitere Glaubenssätze durch das richtige Mindset auflösen. Mein erstes Produkt wird zeitnah auf den Markt gehen. Dank Dirks Team und des grandiosen Umfelds war der Weg dahin in nur vier Wochen geebnet. Das war für mich in dieser Geschwindigkeit undenkbar. Ich bin voller Motivation und Lebensenergie. Endlich jemand der sagt: „Es geht noch mehr“.



KAROLINA FRIEDRICH
GLÜCKLICHE KUNDEN GMBH - UNTERNEHMENSBERATUNG

Von Null auf 6-stellig binnen 5 Wochen! Dirk und hochkarätige Spezialisten aus seinem Team haben mir im Mentoring den Weg eröffnet, aus meinen Kenntnissen und meinen Talenten ein erfolgreiches Business aufzubauen. Kein anderes Programm bot mir solch einen Schatz an aktuellem Know-How, Anleitungen, Systemen und Erfahrungen wie das Mentoring - und das 365 Tage lang!

DAS SAGEN UNSERE TEILNEHMER



CHRISTOPH MOHR
MASTER OF SEARCH GMBH

In unserer ersten Runde im Mentoring waren wir hauptsächlich als passive Zuhörer dabei und haben die Erkenntnisse nach und nach umgesetzt. Schon damals gab es zahlreiche Augenöffner, die unser Verständnis von Marketing, Vertrieb, Personal und Fulfillment grundlegend verändert haben. Jetzt, in der zweiten Runde, sind wir deutlich aktiver und bringen viele spezifische Fragestellungen ein. Es ist beeindruckend, wie oft wir extrem zielführende und manchmal unerwartete Tipps erhalten, die sich in der Praxis als unglaublich erfolgreich erweisen. Wir blicken nun mit einem ganz neuen Bewusstsein auf die letzten 10 Jahre zurück und sind oft erstaunt und teils erschrocken, was wir früher anders gemacht haben. Das Mentoring hat uns geholfen, nicht nur unsere Strategien zu hinterfragen, sondern auch wesentlich effektiver zu handeln.



TOBIAS URBAN
NEOGENGO JAPANISCH LERNEN

Durch das Mentoring habe ich einen klaren Fahrplan an der Hand, wie ich bei der Skalierung meines Geschäfts vorgehen kann. So stelle ich strategisch die richtigen Weichen und vermeide zeitraubende und teure Fehlentscheidungen. Die wöchentlichen Calls mit Dirk und seinem Team geben mir stets neue Ideen und Impulse und sind gleichzeitig extrem motivierend. Ich habe das Mentoring bereits um ein weiteres Jahr verlängert.



VIOLA MÖBIUS
BESTSELLER AUTORIN

Ich habe mich schnell für das Mentoring entschieden, da ich genau so ein Programm gesucht habe. Explizite Fragen stellen zu Themen, die mir unter den Nägeln brennen und ausführliche, wirklich in die Tiefe gehende und auf mich und mein Business maßgeschneiderte Antworten zu bekommen. Und on top immer Extra-Tipps und Hinweise, an die ich selbst noch nicht gedacht habe. Auch die Fragen der anderen und die Antworten darauf sind wertvoller Input und schaffen zusätzlichen Mehrwert. Ich habe schon viel in mein Business investiert und kenne einige Programme auf dem Markt - hier zum Mentoring sage ich klar: Bestens geeignet für höher, weiter, schneller!



KLINGT SPANNEND, ABER DU WILLST NOCH MEHR? DANN KÖNNTE DIRK KREUTERS JETSTREAM MEMBERSHIP INTERESSANT FÜR DICH SEIN

Wenn Du als Unternehmer oder Selbstständiger nach einem Leben und Arbeiten mit unbegrenzten Möglichkeiten strebst und bereit bist, all Deine bisherigen Strukturen, Glaubenssätze und Grenzen auf den Prüfstand zu stellen und Dir gnadenloses und ehrliches Feedback einzuholen, nur dann bist Du hier richtig. Nicht nur Dirk als erfolgreichster Verkaufstrainer Europas wird Dir mit all seinem Fachwissen und seinen Business-Kontakten zur Seite stehen, sondern auch:

LISA GÖPPERT

Powerfrau und Geschäftsführerin des Bestseller Verlags und von My Best Concept, Dirks weibliches Pendant mit Blick für das große Ganze.

Nur wer groß denkt, umsetzt und abliefert, wird sich hier wohlfühlen. Nicht das Vorhaben zählt, sondern Ergebnisse. Dieses Netzwerk an Umsetzern wird ab sofort zu Deinem neuen Umfeld. Es gilt: Nach dem Sieg ist vor dem nächsten Ziel. Mit Deiner Buchung beginnt die mindestens einjährige Reise, bei der Du Dich fragst, warum Du all die Jahre in der Mittelmäßigkeit verschwendet hast.



BIST DU BEREIT FÜR EIN LEBEN AUF DER ÜBERHOLSPUR?

Wenn ja, sprich mit Deinem Sales Coach und bewirb Dich noch heute für die Jetstream Membership.

<https://jetstreammembers.com/>

JETZT ANMELDEN!

(Die Abgabe erfolgt ausschließlich an Unternehmer, Kaufleute und Freiberufler) Sende Dein Formular per E-Mail an info@bestseller-verlag.com oder per Telefax an 0234 | 96 29 05 19

NAME

STRASSE

HAUSNUMMER

FIRMA

POSTLEITZAHL

ORT

E-MAIL

WÄHLE HIER DEINE TICKET - KATEGORIE:

TELEFON

Klassik

- Seminarteilnahme
- Seminarunterlagen
- Verpflegung während des Seminars
- Networking-Abendessen an einem der Seminartage

POSITION IM UNTERNEHMEN

ANZAHL TICKETS

Executive

- **Zusätzlich zu den Klassik-Leistungen:**
- Bessere Sitzplätze in Bühennähe, direkt hinter der VIP-Kategorie
- **ZUSATZINVESTITION JE TEILNEHMER € 297,00**

WEITERE TEILNEHMER? NENNE UNS GERNE HIER DIE NAMEN

Ja, ich nehme am „Umsatz Extrem“-Seminar teil und buche verbindlich für meine Kollegen, Geschäftspartner, Freunde und mich **Tickets für das 4-Tages-Seminar mit Dirk Kreuter zu je € 4.990,00**

VIP

- **Zusätzlich zu den Klassik-Leistungen:**
- Teilnehmerunterlagen mit VIP-Geschenken
- Allerbeste Plätze in den ersten Reihen
- Drei gemeinsame Mittagessen mit allen VIPs und Dirk Kreuter
- **ZUSATZINVESTITION JE TEILNEHMER € 1997,00**

ORT

DATUM

**JETSTREAM
ONLY**

Zusätzlich zu den VIP-Leistungen im Rahmen des Jetstream Memberships:

- Fast Check-In
- Direkter Sitzplatz an der Bühne
- Persönlicher Ansprechpartner für Deine Anliegen während des Seminars

UNTERSCHRIFT

Die angegebenen Preise verstehen sich zuzüglich des jeweils geltenden Mehrwertsteuersatzes und beinhalten die Veranstaltungsteilnahme, Veranstaltungsunterlagen sowie Verpflegung während der Veranstaltung. Übernachtungen und Abendessen sind nicht im Preis enthalten (sofern nicht explizit angegeben) und vom Teilnehmer gegebenenfalls selbstständig zu tragen. Der Gesamtbetrag wird unmittelbar bei Buchung fällig. Die Buchung erfolgt verbindlich. Auf Stornierung einer Buchung besteht kein Anspruch. Buchungen sind jedoch übertragbar, so dass vom Teilnehmer ein Ersatzteilnehmer gestellt werden kann. Voraussetzung für eine Übertragung der Buchung auf einen Ersatzteilnehmer ist die vollständige Bezahlung der gebuchten Veranstaltung durch den Ersatzteilnehmer im Vorhinein. Eine Erstattung des Buchungspreises an den Erstteilnehmer erfolgt erst nach vollständig erledigter Bezahlung durch den Ersatzteilnehmer. BV Bestseller Verlag ist berechtigt im Einzelfall einem einmaligen Umbuchungswunsch des Kunden bis höchstens 4 Wochen vor dem ausgewählten Seminartermin stattzugeben. In diesem Fall fällt eine Bearbeitungs- bzw. Tagungspauschale in Höhe von 600,00 EUR zzgl. MwSt an. Innerhalb der 4 Wochen vor einem verbindlich gebuchten Seminartermin ist eine Umbuchung nicht mehr möglich. Es gelten ergänzend die Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) der BV Bestseller Verlag GmbH, abrufbar unter der URL www.bestseller-verlag.com/agb oder per E-Mail anzufordern unter info@bestseller-verlag.com.

Bestseller
VERLAG

Dirk
KREUTER

BV Bestseller Verlag GmbH
Universitätsstraße 60
44789 Bochum

info@bestseller-verlag.com
www.bestseller-verlag.com
Geschäftsführerin: Lisa Göppert

Telefon:
(+49) 234 | 96 29 05 25

Telefax:
(+49) 234 | 96 29 05 19