

SYSTEM

VERTRIEB

*Dein Wachstum
profitabel skalieren*

VOM TALENTVERTRIEB ZUM SYSTEMVERTRIEB

Die meisten Unternehmen bleiben
weit hinter ihren Möglichkeiten.

Mit Dirks Strategien und Strukturen
stellst Du vertrieblich auf Autopilot.



Aktuelle Termine:



WER IST DIRK KREUTER?

Dirk Kreuter ist einer der einflussreichsten Vordenker zu den Themen Vertrieb, Verkauf und Akquise, sowohl online wie offline. Er hält seit 1990 begeisternde Vorträge und ist Autor von über 50 Büchern und Hörbüchern. Darüber hinaus wurden seit 2016 mehr als 73.000 Onlinekurse und jährlich über 40.000 Tickets alleine für das Format „Vertriebsoffensive“ verkauft. 2018 stellte er außerdem den Rekord für „The largest sales lesson“ der Welt auf. Er führt ein eigenes Unternehmen mit derzeit 65 Mitarbeitern und ist mit über 30 Jahren Erfahrung im Vertrieb DER Experte für Neukundengewinnung. Sein Ziel: Bis 2025 den Vertrieb von 2 Millionen mittelständischen Unternehmen zu digitalisieren.



FÜR WEN IST DIESES SEMINAR GEDACHT? ”



*Hier
Deine Termine*

Dieses Seminar ist das richtige für Dich, wenn Du als Unternehmer, Selbstständiger, Führungskraft oder Verkäufer Deinen Vertrieb neu ausrichten und Deine Umsätze überdurchschnittlich steigern oder skalieren möchtest.

Als Vertriebs- oder Verkaufsleiter lernst Du, wie Dein Umsatz mit meinen erprobten Strukturen zukünftig nicht mehr nur von einzelnen Verkaufstalenten abhängig sein wird. Alleine das Thema Preis- und Rabattstrategien wird Dir umgehend die Seminargebühren wieder einspielen, sobald Du oder Dein Team die Methoden anwenden. Wetten? Die unfassbar begeisterten Feedbacks zu den Erfolgen meiner Teilnehmer sprechen seit Jahren für sich.

Meine Empfehlung: Wenn auch Du aus der Mittelmäßigkeit ausbrechen möchtest, dann entscheide Dich schnell und buche noch heute Deinen Seminartermin.

VOR WELCHEN DIESER HERAUSFORDERUNGEN STEHST DU GERADE?

„Ich möchte meinen Umsatz skalier- und planbarer machen und noch mehr Strukturen schaffen.“

„Ich brauche Klarheit über die richtige Sales-Strategie für mein Unternehmen.“

„Ich verschwende selbst zu viel Zeit für den Vertrieb, will es abgeben und automatisieren.“

„Meine Verkäufer brauchen eine noch klarere Führung und mehr Anreize.“

„Fehlbesetzungen im Salesteam haben mich schon viel Geld gekostet.“

„Die Themen Online Marketing und Digitalisierung im Vertrieb sollen Priorität bekommen.“

„Ich komme über eine bestimmte Umsatzgrenze nicht hinaus.“

„Ich möchte lernen, noch souveräner mit Preis- und Rabattanfragen umzugehen.“

„Ich wünsche mir mehr Tipps, um Stammkunden zu halten und verlorene Kunden zurückzugewinnen.“

WELCHE SEMINARTHEMEN ERWARTEN DICH?

In der Physik gibt es das Hebelgesetz, im Vertrieb gibt es Systeme. Und wenn Du Dein System kennst, kannst Du es auch skalieren. Für erfolgreiche Unternehmer ist dies mittlerweile das Basis-Seminar für ihre Führungskräfte und Top-Verkäufer - oder auch für die, die es werden wollen. Wir sind ehrlich: Die Inhalte sind so umfassend, dass die Details diese Broschüre noch bei weitem übertreffen. Unsere vielen begeisterten Kunden bestätigen Dir gerne: Der Preis ist geschenkt im Vergleich zu dem Umsatz, den Dir das Wissen aus diesem Seminar einbringen wird.

Aber überzeuge Dich gerne selbst.



(Skalierungs-) Systeme schaffen



Recruiting und Führung im Vertrieb



Verkaufstaktiken und Preisstrategien



Online Marketing und Digitalisierung



Klassifizierung von Kunden



zeit, ziel- und Umsatzmanagement

WAS SOLLTEST DU NOCH WISSEN?

KUNDEN

- Warum es ein Mythos ist, dass C-Kunden zu A-Kunden werden können
- Der Artikel 3 des Grundgesetzes „Alle Menschen sind gleich“ gilt nicht für Kunden
- Mit dem Klassifizieren von Kunden kannst Du Deinen Markt intelligenter bearbeiten
- Lerne die zeitsparendste Frage für Deine Stammkunden kennen
- Gelungener Follow-Up-Prozess: Der Garant für den Folgeauftrag
- Du wirst nicht für Kundenbesuche bezahlt

METHODEN

- Schlagzahl x Schlagkraft = Erfolg
- Genial einfache Fragetechniken, die den Unterschied machen
- Umsatz unabhängig von Leistungsträgern skalieren
- Mit zielgerichtetem Online Marketing exponentiell in die Sichtbarkeit kommen
- Methoden der Neukundenakquise und ihre Vor- und Nachteile
- Up-Selling und Cross-Selling: Reihenfolge und optimales Timing
- Prioritäten richtig setzen mit ABC-Analyse und Eisenhower-Prinzip

RECRUITING UND FÜHRUNG IM VERTRIEB

- Spare Zeit, Geld und Nerven mit den richtigen Recruitingprozessen
 - Geheimwaffen im Kampf um die besten Talente
 - Faktor Reaktionszeit
 - Schnell Blender identifizieren
 - Gute Verkäufer von Top-Verkäufern unterscheiden
 - Wichtige Bausteine im Vertrag
- Hunter oder Farmer, Innen- oder Außendienst: Lerne, welche Verkäufertypen am besten zu Deiner Dienstleistung/ Deinem Produkt/ Deinem Unternehmen passen
- Was effektive Führung ausmacht: Disziplin fordern, Freiheiten geben
- Wie man Top-Verkäufer dauerhaft motivieren und halten kann – Nicht nur mit Geld und Autos

PREIS- UND RABATTSTRATEGIEN

- Tipps und Tricks in der Preispsychologie
- Bonusmodelle für Kunden
- Preis-Burger
- Referenzrahmen und Pakete
- Mit Draufgaben die Marge optimieren
- 5 Schritte bis zum Rabatt
- Prinzip „Gegenleistung in der Rabattverhandlung“
- Umgang mit Einkäufern bzw. Buying Centern



Dirk
KREUTER

DEIN ERFOLGSJAHR MIT DEN EXPERTEN AN DEINER SEITE!

Dirk Kreuter und sein Experten-Team begleiten Dich 12 Monate lang wöchentlich live via Zoom bei allen Fragen und Herausforderungen zu Deinem Business.

Wenn Du Unterstützung bei folgenden Themen suchst, ist das Mentoring Programm ein echter Game Changer:

- Verkauf
- (System-) Vertrieb
- Akquisemethoden
- Skalierung deines Geschäftsmodells
- Umsatzsteigerung
- (Money-) Mindset
- Motivation
- Recruiting
- besonders im Vertrieb
- Führung
- besonders im Vertrieb
- Überzeugungskraft
- Existenzgründung
- Angebotsmanagement
- Online Marketing
- Affiliate Marketing
- Social Media Marketing
- Content Creation
- Content Management
- Video & Podcast Production
- Copywriting

WIE INTERESSANT KLINGT DAS MENTORING PROGRAMM FÜR DICH?



Detailinformationen erfährst Du unter:
www.bestseller-verlag.com/mentoring
oder bei Deinem Sales Coach.

Möchtest Du erst nächste oder schon diese Woche starten?

Das sagen unsere Teilnehmer



SASCHA KLEIN

KLEIN-KLANGDESIGN
- VERANSTALTUNGSTECHNIK, TONSTUDIO- UND MEDIENBRANCHE

Das Mentoring Programm ist für mich ein weiteres Puzzleteil auf meiner Abenteuerreise. Ich will als Mensch und Selbstständiger zum Unternehmer wachsen, dazu braucht es ein Umfeld mit dem richtigen Nährboden, Klarheit und Weitsicht. Mit Dirk und seinem Team habe ich die Nr. 1 an meiner Seite und damit ein Umfeld, in dem ich frei und groß denken kann. In dem man Fragen stellen kann und mit Rat und Empfehlungen seine Ziele schneller und fokussierter erreicht. Ich darf von Menschen lernen, die schon viel weiter sind und gleichzeitig gibt es Themen, zu denen man sich in der Gruppe einbringen kann. Es ist eine pure Energietankstelle mit unfassbaren Möglichkeiten. Wenn Du bereit bist, den Blinker links zu setzen und durchzustarten, dann ist das Mentoring Programm genau das richtige Fahrzeug für Dich.



MARTIN REISS

REISS HAUSTECHNIK GMBH - HAUSTECHNIK

Das Umfeld, der Draht zu Dirk und den Referenten war mein Game Changer! Mein Mindset war vorher schon gut, durch das Mentoring ist mein Mindset allerdings explodiert. Nur durch einige kleine Hebel, andere Blickwinkel und Denkweisen, habe ich bei gleicher Mitarbeiterzahl den Netto Umsatz um 400K gesteigert. Die Abschlussquote ist bei 90%. Und das zu den Preisen, die ich diktiere.



TIM STOLL

FÜHRUNGSKRAFT AUTOMOTIVE - AUTOMOBILINDUSTRIE

Ich wurde bei großen Entscheidungen richtungsweisend unterstützt. Des Weiteren konnte ich weitere Glaubenssätze durch das richtige Mindset auflösen. Mein erstes Produkt wird zeitnah auf den Markt gehen. Dank Dirks Team und des grandiosen Umfelds war der Weg dahin in nur vier Wochen geebnet. Das war für mich in dieser Geschwindigkeit undenkbar. Ich bin voller Motivation und Lebensenergie. Endlich jemand der sagt: „Es geht noch mehr“.



KAROLINA FRIEDRICH

GLÜCKLICHE KUNDEN GMBH - UNTERNEHMENSBERATUNG

Von Null auf 6-stellig binnen 5 Wochen! Dirk und hochkarätige Spezialisten aus seinem Team haben mir im Mentoring den Weg eröffnet, aus meinen Kenntnissen und meinen Talenten ein erfolgreiches Business aufzubauen. Kein anderes Programm bot mir solch einen Schatz an aktuellem Know-How, Anleitungen, Systemen und Erfahrungen wie das Mentoring – und das 365 Tage lang!

DAS SAGEN

UNSERE TEILNEHMER



CHRISTOPH MOHR
MASTER OF SEARCH GMBH

In unserer ersten Runde im Mentoring waren wir hauptsächlich als passive Zuhörer dabei und haben die Erkenntnisse nach und nach umgesetzt. Schon damals gab es zahlreiche Augenöffner, die unser Verständnis von Marketing, Vertrieb, Personal und Fulfillment grundlegend verändert haben. Jetzt, in der zweiten Runde, sind wir deutlich aktiver und bringen viele spezifische Fragestellungen ein. Es ist beeindruckend, wie oft wir extrem zielführende und manchmal unerwartete Tipps erhalten, die sich in der Praxis als unglaublich erfolgreich erweisen. Wir blicken nun mit einem ganz neuen Bewusstsein auf die letzten 10 Jahre zurück und sind oft erstaunt und teils erschrocken, was wir früher anders gemacht haben. Das Mentoring hat uns geholfen, nicht nur unsere Strategien zu hinterfragen, sondern auch wesentlich effektiver zu handeln.



TOBIAS URBAN
NEOGENGO JAPANISCH LERNEN

Durch das Mentoring habe ich einen klaren Fahrplan an der Hand, wie ich bei der Skalierung meines Geschäfts vorgehen kann. So stelle ich strategisch die richtigen Weichen und vermeide zeitraubende und teure Fehlentscheidungen. Die wöchentlichen Calls mit Dirk und seinem Team geben mir stets neue Ideen und Impulse und sind gleichzeitig extrem motivierend. Ich habe das Mentoring bereits um ein weiteres Jahr verlängert.



VIOLA MÖBIUS
BESTSELLER AUTORIN

Ich habe mich schnell für das Mentoring entschieden, da ich genau so ein Programm gesucht habe. Explizite Fragen stellen zu Themen, die mir unter den Nägeln brennen und ausführliche, wirklich in die Tiefe gehende und auf mich und mein Business maßgeschneiderte Antworten zu bekommen. Und on top immer Extra-Tipps und Hinweise, an die ich selbst noch nicht gedacht habe. Auch die Fragen der anderen und die Antworten darauf sind wertvoller Input und schaffen zusätzlichen Mehrwert. Ich habe schon viel in mein Business investiert und kenne einige Programme auf dem Markt – hier zum Mentoring sage ich klar: Bestens geeignet für höher, weiter, schneller!



KLINGT SPANNEND, ABER DU WILLST NOCH MEHR? DANN KÖNNTE DIRK KREUTERS JETSTREAM MEMBERSHIP INTERESSANT FÜR DICH SEIN

Wenn Du als Unternehmer oder Selbstständiger nach einem Leben und Arbeiten mit unbegrenzten Möglichkeiten strebst und bereit bist, all Deine bisherigen Strukturen, Glaubenssätze und Grenzen auf den Prüfstand zu stellen und Dir gnadenloses und ehrliches Feedback einzuholen, nur dann bist Du hier richtig. Nicht nur Dirk als erfolgreichster Verkaufstrainer Europas wird Dir mit all seinem Fachwissen und seinen Business-Kontakten zur Seite stehen, sondern auch:

LISA GÖPERT

Powerfrau und Geschäftsführerin des Bestseller Verlags und von My Best Concept, Dirks weibliches Pendant mit Blick für das große Ganze.

Nur wer groß denkt, umsetzt und abliefert, wird sich hier wohlfühlen. Nicht das Vorhaben zählt, sondern Ergebnisse. Dieses Netzwerk an Umsetzern wird ab sofort zu Deinem neuen Umfeld. Es gilt: Nach dem Sieg ist vor dem nächsten Ziel. Mit Deiner Buchung beginnt die mindestens einjährige Reise, bei der Du Dich fragen wirst, warum Du all die Jahre in der Mittelmäßigkeit verschwendet hast.



BIST DU BEREIT FÜR EIN LEBEN AUF DER ÜBERHOLSPUR?

Wenn ja, sprich mit Deinem Sales Coach und bewirb Dich noch heute für die Jetstream Membership.

<https://jetstreammembers.com/>

Jetzt anmelden!

(Die Abgabe erfolgt ausschließlich an Unternehmer, Kaufleute und Freiberufler) Sende Dein Formular per E-Mail an info@bestseller-verlag.com oder per Telefax an 02 34 | 96 29 05 19

NAME

FIRMA

E-MAIL

TELEFON

POSITION IM UNTERNEHMEN

ANZAHL TICKETS

WEITERE TEILNEHMER? NENNE UNS GERNE HIER DIE NAMEN

Ja, ich nehme am „Systemvertrieb“-Seminar teil und buche verbindlich für meine Kollegen, Geschäftspartner, Freunde und mich **Tickets für das 4-Tages-Seminar mit Dirk Kreuter zu je € 4.990,00**

ORT

DATUM

UNTERSCHRIFT

STRASSE

HAUSNUMMER

POSTLEITZAHL

ORT

WÄHLE HIER DEINE TICKET - KATEGORIE:

KLASSIK

- Seminarteilnahme
- Seminarunterlagen
- Verpflegung während des Seminars
- Networking-Abendessen an einem der Seminartage

EXECUTIVE

Zusätzlich zu den Klassik-Leistungen:

- Bessere Sitzplätze in Bühnennähe, direkt hinter der VIP-Kategorie
- **ZUSATZINVESTITION JE TEILNEHMER € 297,00**

VIP

Zusätzlich zu den Klassik-Leistungen:

- Teilnehmerunterlagen mit VIP-Geschenken
- Allerbeste Plätze in den ersten Reihen
- Drei gemeinsame Mittagessen mit allen VIPs und Dirk Kreuter
- **ZUSATZINVESTITION JE TEILNEHMER € 1997,00**

JETSTREAM ONLY

Zusätzlich zu den VIP-Leistungen:

- Fast Check-In
- Direkter Sitzplatz an der Bühne
- Persönlicher Ansprechpartner für Deine Anliegen während des Seminars

Die angegebenen Preise verstehen sich zuzüglich des jeweils geltenden Mehrwertsteuersatzes und beinhalten die Veranstaltungsteilnahme, Veranstaltungsunterlagen sowie Verpflegung während der Veranstaltung. Übernachtungen und Abendessen sind nicht im Preis enthalten (sofern nicht explizit angegeben) und vom Teilnehmer gegebenenfalls selbstständig zu tragen. Der Gesamtbetrag wird unmittelbar bei Buchung fällig. Die Buchung erfolgt verbindlich. Auf Stornierung einer Buchung besteht kein Anspruch. Buchungen sind jedoch übertragbar, so dass vom Teilnehmer ein Ersatzteilnehmer gestellt werden kann. Voraussetzung für eine Übertragung der Buchung auf einen Ersatzteilnehmer ist die vollständige Bezahlung der gebuchten Veranstaltung durch den Ersatzteilnehmer im Vorhinein. Eine Erstattung des Buchungspreises an den Erstteilnehmer erfolgt erst nach vollständig erledigter Bezahlung durch den Ersatzteilnehmer. BV Bestseller Verlag ist berechtigt im Einzelfall einem einmaligen Umbuchungswunsch des Kunden bis höchstens 4 Wochen vor dem ausgewählten Seminartermin stattzugeben. In diesem Fall fällt eine Bearbeitungs- bzw. Tagungspauschale in Höhe von 600,00 EUR zzgl MwSt an. Innerhalb der 4 Wochen vor einem verbindlich gebuchten Seminartermin ist eine Umbuchung nicht mehr möglich. Es gelten ergänzend die Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) der BV Bestseller Verlag GmbH, abrufbar unter der URL www.bestseller-verlag.com/agb oder per E-Mail anzufordern unter info@bestseller-verlag.com.

Bestseller
VERLAG

Dirk
KREUTER

BV Bestseller Verlag GmbH
Universitätsstraße 60
44789 Bochum

info@bestseller-verlag.com
www.bestseller-verlag.com
Geschäftsführerin: Lisa Göppert

Telefon:
(+49) 234 | 96 29 05 25

Telefax:
(+49) 234 | 96 29 05 19