

Dirk
KREUTER

DAS BESTSELLER

COACHING 2.0

*Dein individuelles
Coaching-Programm*

**SO MACHST DU
MILLIONENUMSÄTZE
NUR AM TELEFON!**

Das BestSeller Coaching ist die Lösung für den Aufbau eines außergewöhnlich, erfolgreichen Vertriebs.



Seminartermine:



BEI FOLGENDEN HERAUSFORDERUNGEN UNTERSTÜTZEN WIR DICH:

An den Telefonvertrieb stellen sich besondere Anforderungen. Insbesondere in der heutigen Zeit und insbesondere im deutschsprachigen Markt. Der deutschsprachige Markt ist weltweit der schwierigste Markt. Deutschsprachige Kunden sind die kritischsten und skeptischsten Kunden auf diesem Planeten. Nur top ausgebildete Verkäufer am Telefon, sind in der Lage Kunden auch bei hochpreisigen und komplexen Angeboten zu einer Kaufentscheidung zu motivieren.

- WIE VEREINBARST DU EINEN TERMIN BEI NEU-/ BESTANDSKUNDEN ALS SETTER/ PRESETTER ODER CLOSER?
- WIE ERSTELLST DU TELEFON-SKRIPTE/-LEITFÄDEN & WIE SETZT DU DIESE GEZIELT EIN?
- WIE GENERIERST DU ABSCHLÜSSE SCHON IM ERSTKONTAKT FÜR EIN PRODUKT/EINE DIENSTLEISTUNG?
- GESPRÄCHSEINSTIEGE/OPENER FÜR JEDE SITUATION
- VOR- UND EINWANDBEHANDLUNG
- KUNDENANFRAGEN GEZIELT BEARBEITEN/ ABSCHLIESSEN
- GEISTIGE BRANDSTIFTUNG®
- SYSTEMATISCH NACHFASSEN, AUCH ÜBER EINEN LÄNGEREN ZEITRAUM

FÜR WEN IST DIESES COACHING GEDACHT?



VERKAUFEN AM TELEFON IST GENIAL!

Warum? Minimalste Kosten, schnelle Ergebnisse, weitestgehend zeit- und ortsunabhängig, funktioniert auch bei Lockdowns. Der perfekte Weg zu mehr Umsatz.

Einzige Voraussetzung: Du musst es können! Du musst wissen, wie erfolgreiche Kundenkommunikation am Telefon funktioniert und wissen, was die Prozesse und Abläufe im Hintergrund sind.

Und genau das lernst du als Verkäufer beim BestSeller Coaching.

Wichtig ist, dass sie Profi-Qualitäten mitbringen. Darüber hinaus liegt der Fokus 100% beim Verkaufen. Selbstständige, die nebenbei verkaufen wollen, sind hier falsch. Telesales ist Arbeit für Profis. Der Einsatz von Aushilfskräften oder „telefonieren nebenbei“ führt nicht zum Erfolg. Die Teilnehmer müssen sich zum Telefonieren wirklich committen und sich vollkommen auf diesen einen Weg konzentrieren. Das können auch zertifizierte High-Ticket-Closer sein, die im Team Dirk Kreuter ihre Skills weiterentwickeln wollen. Aber auch Freiberufler, Freelancer & Angestellte sind in diesem individuellen Coaching und Beratungsprogramm über 12 Monate willkommen.

Willkommen sind vor allem neue oder erfahrene Verkäufer.

DIRK, WAS SIND DEINE TOP 3 TIPPS, WIE MAN DAS BESTE AUS DEM COACHING HERAUSHOLT?

1.

DIE QUALITÄT DEINER FRAGEN BESTIMMT DIE QUALITÄT DES FEEDBACKS:

Auf Fragen wie „Ich möchte mehr verkaufen, wie setze ich das um?“ wird Dir niemand ein effektives Feedback geben können.

Schildere für alle Coaches so konkret, aber kompakt wie möglich, Deine aktuelle Situation und stelle gezielte Fragen zum weiteren Vorgehen.

2.

SEI SELBST MEHRWERT FÜR DAS NETZWERK, DANN BEKOMMST DU DEN MEHRWERT DES NETZWERKES UM EIN VIELFACHES ZURÜCK:

Gib konstruktives Feedback in der Telegram-Gruppe und erinnere euch gegenseitig an ein positives Mindset. Darüber hinaus ergeben sich innerhalb der Masterclass erfolgreiche Kooperationen und Geschäftsbeziehungen, als auch Freundschaften und Umsetzungs-Buddies.

3.

LERNE VON ANDEREN BRANCHEN:

Meine Teilnehmer, aus den unterschiedlichsten Programmen, werden Dir bestätigen, dass sie bereits viele Ideen aus den Antworten für andere Teilnehmer erfolgreich auf ihre Branche übertragen und damit Fehler vermieden haben. Mein Tipp: Wenn Du es ernst meinst, sei bei jedem Zoom Meeting mit Stift und Papier bis zum Ende dabei, auch wenn Du zu dem Termin keine eigene Frage eingereicht hast.



DEINE TOP VERKÄUFER

Die erfolgreichsten Mitarbeiter im Telesales Team von Dirk Kreuter sind an Deiner Seite. Sie haben hunderte Unternehmer erfolgreich durch unsere Coaching-, Beratung- und Seminar-Programme begleitet. Sie verfügen über ein tiefes Fachwissen zu den Themen: Umsatzwachstum, Vertrieb und Verkauf, Kundenbindung, Gesprächsführung, Ein- und Vorwandbehandlung, sowie exzellente Fragetechniken.

Sei gespannt, welche Reise vor Dir liegt und welches noch ungeahnte Potenzial in Dir geweckt wird.

DEINE COACHING TERMINE IM MONAT

MONTAGS & MITTWOCHS

Q&A MIT DEINEN COACHES

Stelle deine Fragen, erhalte qualifiziertes Feedback von deinen Coaches und Anregungen der anderen Teilnehmern in der offenen Runde.

ROLLENSPIELE

Dein Coach übt mit dir deine Geschäftsführung. Practice makes perfect!

1x pro Monat ein Update Call mit deinem Ansprechpartner aus Dirk Kreuters Team

LEISTUNGEN

DES BESTSELLER COACHINGS

Zweimal in der Woche Zoom-Sessions mit den Sales Experten aus Dirks Team

Profi-Telefonskripte als Vorlagen

Zugang zu allen Vertriebsoffensiven in der Executive Kategorie während der Laufzeit

Zugang zum Mitgliederbereich mit Videoaufzeichnungen

Zugriff auf ausgewählte Videos des Bestseller Trainings, speziell von Dirk Kreuter strukturiert und ausgewählt für das Bestseller Coaching 2.0

Einladung zu den Community Days

Skool Community: Austausch und Networking in einer exklusiven Community

Bonus Aktion

Monatliche Update-Calls mit deinem Ansprechpartner aus Dirk Kreuters Team



WIE INTERESSANT KLINGT DAS BESTSELLER COACHING FÜR DICH?

Hier direkt online buchen:
<https://bestseller-verlag.com/events-seminare/bestseller-coaching/>
oder melde Dich bei Deinem Sales Coach.

Möchtest Du erst nächste Woche oder schon diese Woche starten?

Tetzt anmelden!

NAME

FIRMA

E-MAIL

TELEFON

POSITION IM UNTERNEHMEN

STRASSE

HAUSNUMMER

POSTLEITZAHL

ORT

Ja, ich nehme am „BestSeller Coaching“ teil und buche das Programm verbindlich.

ORT

DATUM

UNTERSCHRIFT

LAUFZEIT: 12 MONATE

1 Mitarbeiter:

24.000 €

2 - 4 Mitarbeiter:

p.P. 16.000 €

Ab 5 Mitarbeiter:

p.P. 10.000 €

Der Betrag ist als Einmalzahlung sofort fällig.
Die Mitarbeiter müssen alle aus einem Unternehmen kommen.

(Die Abgabe erfolgt ausschließlich an Unternehmer, Kaufleute und Freiberufler).
Sende Dein Formular per E-Mail an info@bestseller-verlag.com oder per Telefax an 0234 | 96 29 05 19

Die angegebenen Preise verstehen sich zuzüglich des jeweils geltenden Mehrwertsteuersatzes und beinhalten die Teilnahme am Bestseller Coaching für ein Jahr und falls zusätzlich gebucht Veranstaltungsteilnahme, Veranstaltungsunterlagen sowie Verpflegung während der Veranstaltung. Übernachtungen und Abendessen sind nicht im Preis enthalten (sofern nicht explizit angegeben) und vom Teilnehmer gegebenenfalls selbstständig zu tragen. Der Gesamtbetrag wird unmittelbar bei Buchung fällig. Die Buchung erfolgt verbindlich. Auf Stornierung einer Buchung besteht kein Anspruch. Bereits begonnene Programme sind nicht auf einen anderen Teilnehmer übertragbar. Es gelten ergänzend die Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) der BV Bestseller Verlag GmbH, abrufbar unter der URL www.bestseller-verlag.com/agb oder per E-Mail anzufordern unter info@bestseller-verlag.com.

Bestseller
VERLAG

BV Bestseller Verlag GmbH
Universitätsstraße 60
44789 Bochum

info@bestseller-verlag.com
www.bestseller-verlag.com
Geschäftsführerin: Lisa Göppert

Dirk
KREUTER

Telefon:
(+49) 234 | 96 29 05 25

Telefax:
(+49) 234 | 96 29 05 19